



Ing. Nestor Medrano,  
Gerente Técnico MENPROE -  
Soluciones Forestales-

## La técnica forestal: garantía de una producción rentable

**N**uestro país posee características tanto de suelo como climáticas ideales para el desarrollo competitivo de proyectos forestales, en la Costa se cuenta con grandes extensiones con amplio potencial para la producción, tales como Quevedo, El Empalme, Mocache, Vinces, Naranjal, El Triunfo, entre otros; cuyo desempeño podría ser muy superior con el adecuado manejo técnico de sus plantaciones.

Para iniciar de manera óptima una inversión forestal, se deben tomar en cuenta factores tales como:

- Elección correcta de la especie forestal a plantar
- Información de Mercado que verifique su demanda a futuro y valores a percibir.
- Análisis de volúmenes comerciales estimados por hectárea, para determinar la utilidad esperada.

- Llevar un adecuado plan de financiamiento para la ejecución de actividades de manejo, ya que vale la pena recordar que los cultivos forestales, no generan utilidad sino hasta las primeras ventas de su madera, y que las labores de campo no pueden esperar.
- Planificación técnica de labores de manejo del cultivo, que garanticen la ejecución en tiempo e intensidad adecuada (fertilización, poda, raleo, etc.).
- Selección adecuada del sitio en base a los requerimientos de drenaje, profundidad efectiva, suelo, clima y mecanismos de explotación de la especie.
- Elegir una buena procedencia de semilla.

Es común observar que en nuestro país, se han descuidado principalmente dos de los factores antes mencionados: la adecuada selección de sitios, y el manejo técnico; generando, para el primer caso, limitados

## Conocer el mercado, es tener una perspectiva a futuro, real y confiable, de el cómo y a quién vender la madera

volúmenes de madera para la venta; y para el segundo, labores de manejo inadecuadas o a destiempo, que representan costos mayores, y pérdidas irrecuperables respecto a producción de madera comercial.

Conocer el mercado, es tener una perspectiva a futuro, real y confiable, de el cómo y a quién vender la madera, presentamos un ejemplo esquematizado de los valores promedio en los que se comercializan las trozas de 2,3 metros de Teca, determinada a partir de la información de compra por rango en "Volúmen Hoppus" en el Mercado Nacional.

Con este tipo de información, acompañada de las perspectivas de desarrollo del cultivo manejado técnicamente por zona, se puede estimar efectivamente la utilidad esperada del cultivo.

En la parte técnica, el empleo de herramientas tales como, las Unidades Permanentes de Muestro, nos permitan determinar el momento e intensidad ideal para realizar los respectivos "raleos", que tienen como objetivo, eliminar la competencia, y dejar en campo el número óptimo de árboles por hectárea, permitiendo con ello, obtener las mayores circunferencias por árbol, que es, como lo observamos en el cuadro anterior, la meta del productor de Teca.

Hasta hace pocos años se consideraba en el campo forestal poco relevante el manejo de la fertilización; sin embargo, investigaciones recientes han demostrado que una adecuada nutrición tanto al suelo como foliar, aporta, en especial en los primeros años de cultivo, importantes beneficios respecto a desarrollo y adaptación al medio de las especies. (Alvarado A., et. al.)

La interacción agronomía-forestería son las grandes beneficiadas de investigaciones que durante años se realizaron de forma separada

y que en la actualidad demuestran ser muy beneficiosas; como ejemplo: se conoce de experiencias tales como, la asociación Teca - Maíz, que, durante los primeros años proporciona ingresos económicos al productor por la venta del grano y que aporta a la teca: primero, el aprovechamiento de los nutrientes provenientes de la fertilización del maíz; segundo, por el efecto competencia que este le genera, induce a la teca a un mayor crecimiento en altura; y finalmente, los restos de cultivo en el campo colaboran con cobertura, retención de humedad y materia orgánica al suelo.

Instituciones que en la actualidad colaboran con el sector forestal son: CFN (Corporación Financiera Nacional), con la apertura de líneas de crédito, períodos de gracia de hasta diez años, entre otros, ASOTECA, ESPOL, Cámara de la Agricultura de la II Zona, con capacitaciones y asesoría, empresas balseras privadas tipo INMAIA S.A., que brindan semilla y asesoría técnica al productor de Balsa a cambio de acuerdos de venta, entre otras.

Podemos finalmente concluir que la técnica forestal especializada, existe y funciona, y que, este tipo de inversiones ya no son iniciativas a ciegas con utilidades inciertas. El llevar una adecuada planificación técnica y control del negocio forestal, será la garantía que permitirá a los productores trabajar confiadamente, en base a proyecciones reales que respalden el retorno de su inversión.

Mayor información comuníquese a los teléfonos: (+593) 045120975  
Celular: (+593) 094380033  
menproe@hotmail.com

(Esquematización de los valores promedios) por troza

### Plan de financiamiento

Longitud troza	Circunferencia (centímetros)	Valor
2,30	40	\$ 1,38
2,30	60	\$ 7,66
2,30	80	\$ 18,98
2,30	100	\$ 38,07
2,30	120	\$ 70,67
2,30	140	\$ 107,64
2,30	160	\$ 141,90
2,30	180	\$ 180,88
2,30	200	\$ 224,59

\* Valores base tomados de TECNIMARKET S.A.